

**BUKU PETUNJUK PENGGUNAAN APLIKASI PENJUALAN UNTUK
JAMU HERBAL BAROKAH & KRUPUK IKAN UD MELA JAYA
(USER MANUAL)**



Kegiatan Pengembangan Usaha Berbasis Teknologi Informasi Jamu Herbal
Barokah & Krupuk Ikan UD Mela Jaya di Desa Nogosari, Kecamatan Pacet,
Kabupaten Mojokerto

Pelaksana:

- 1 R Dimas Adityo S.T.,M.T
- 2 Dr. Syafi'I S.E.,M.Ak
- 3 Julyanto Ekantoro M.Si
- 4 Fernando Yunianda D.F
- 5 Bima Sanggraloka

UNIVERSITAS BHAYANGKARA SURABAYA

2025

KATA PENGANTAR

Puji syukur kami panjatkan ke hadirat Tuhan Yang Maha Esa atas limpahan rahmat dan karunia-Nya, sehingga kegiatan pengabdian kepada masyarakat ini dapat terlaksana dengan baik dan lancar. Kegiatan ini merupakan wujud nyata dari komitmen sivitas akademika Universitas Bhayangkara Surabaya dalam mendukung penguatan kapasitas pelaku usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM) melalui pemanfaatan teknologi digital. Dalam kesempatan ini, kami berkolaborasi dengan dua mitra UMKM, yaitu Jamu Herbal Barokah dan Krupuk Ikan UD Mela Jaya, yang telah memberikan ruang dan kepercayaan bagi tim kami untuk turut berkontribusi dalam pengembangan sistem informasi penjualan berbasis aplikasi.

Kegiatan ini melibatkan tiga dosen Universitas Bhayangkara Surabaya yang diketuai oleh Bapak R. Dimas Adityo, ST., MT., serta dua mahasiswa dari program studi Teknik Informatika. Bersama-sama, kami merancang dan mengembangkan sebuah aplikasi penjualan yang bertujuan untuk mempermudah proses transaksi, meningkatkan akurasi pencatatan data penjualan dan keuangan, serta mendukung pengelolaan usaha yang lebih terstruktur dan efisien. Aplikasi ini dirancang khusus untuk digunakan oleh pihak UMKM dan cabang-cabang yang dimiliki, dengan harapan dapat menjadi solusi praktis dalam menghadapi tantangan bisnis di era digital yang semakin kompetitif.

Buku panduan ini disusun sebagai pendamping penggunaan aplikasi, agar para pengguna dapat memahami fitur-fitur yang tersedia, cara pengoperasian, serta manfaat yang dapat diperoleh secara maksimal. Kami berharap panduan ini tidak hanya menjadi petunjuk teknis, tetapi juga menjadi bagian dari proses pembelajaran dan adaptasi teknologi yang berkelanjutan bagi pelaku UMKM.

Melalui kegiatan ini, kami ingin mendorong semangat transformasi digital di kalangan UMKM, agar mereka mampu meningkatkan produktivitas, memperluas jangkauan pasar, dan memperkuat daya saing usaha. Semoga hasil dari kegiatan ini dapat memberikan manfaat yang berkelanjutan, serta menjadi inspirasi bagi kolaborasi serupa di masa mendatang.

Akhir kata, kami mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah mendukung terlaksananya kegiatan ini. Semoga segala upaya yang telah dilakukan dapat menjadi amal kebajikan dan membawa keberkahan bagi semua.

DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR	2
DAFTAR ISI	3
BAB I	4
1. PERSIAPAN INSTALASI	4
2. LOGIN APLIKASI.....	5
BAB II	6
1. APLIKASI PENJUALAN MOBILE	6
2. MASTER	7
3. TRANSAKSI.....	9
4. LAPORAN.....	12
BAB III.....	16
1. PENGENALAN BACK OFFICE	16
2. LAPORAN PENJUALAN	17
BAB IV	18
1. KESIMPULAN.....	18
2. PENUTUP	18

BAB I

1. PERSIAPAN INSTALASI

Untuk menggunakan aplikasi penjualan terdapat dua aplikasi yang diberikan sesuai dengan mitra UMKM, yang pertama ada aplikasi penjualan untuk Jamu Herbal Barokah dan yang kedua ada aplikasi penjualan untuk Krupuk Ikan UD Mela Jaya.

Sebelum lanjut ke instalasi kami memberikan rekomendasi atau beberapa hal yang perlu disiapkan, aplikasi ini berbasis mobile app yang dapat digunakan di smartphone atau tablet. Aplikasi ini mendukung printer Bluetooth dimana untuk mencetak struk penjualan atau laporan yang diperlukan sebagai bukti transaksi atau pelaporan.

Beberapa hal yang perlu disiapkan antara lain:

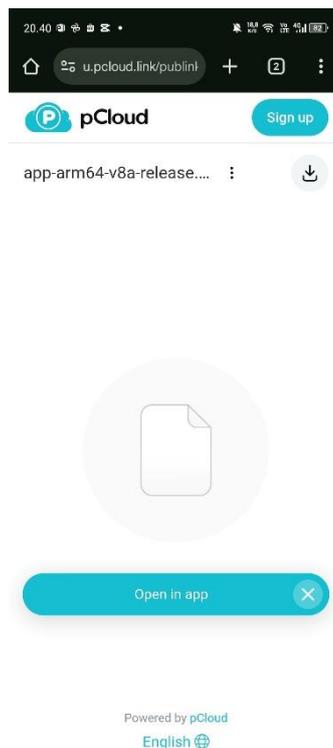
- Smartphone android atau tablet android
- Printer Bluetooth (opsional)

Setelah menyiapkan yang dibutuhkan oleh aplikasi maka nanti akan diberikan link pengunduhan aplikasinya.

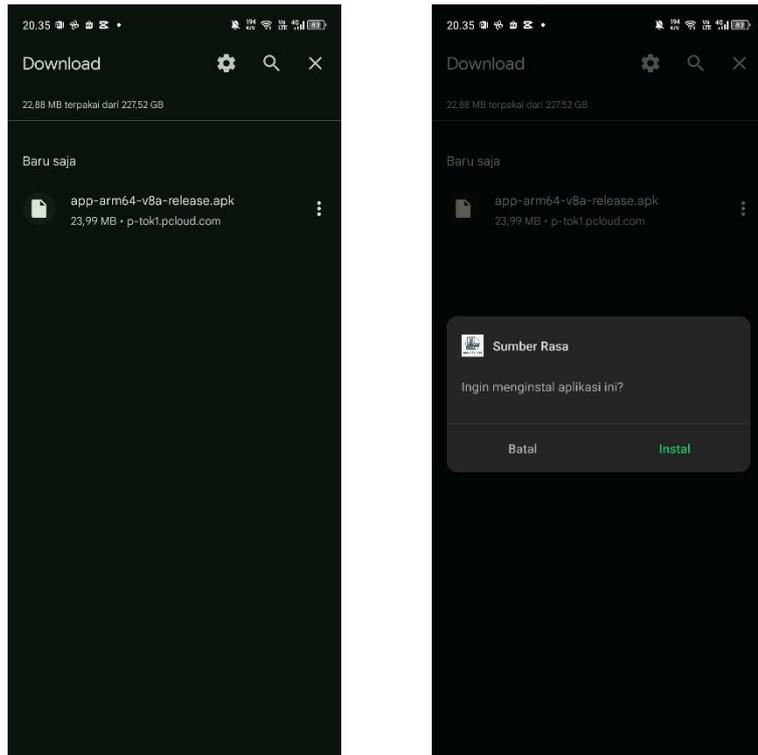
- Link aplikasi Jamu Herbal: <https://tinyurl.com/jmherbal>
- Link aplikasi krupuk ikan: <https://tinyurl.com/udmljaya>

Setelah klik tautan (link) maka lanjut ke proses instalasinya sebagai berikut (proses instalasi kedua aplikasi sama):

- Di halaman pengunduhan klik gambar panah ke bawah untuk memulai unduhan aplikasi

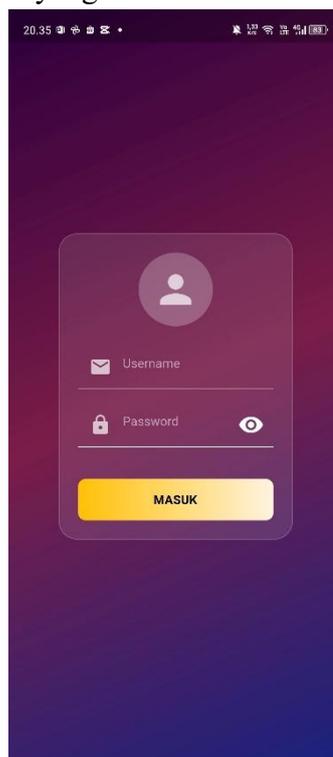


- Setelah aplikasi diunduh buka menu download untuk install aplikasi ke smartphone (abaikan atau klik setuju jika ada peringatan)



2. LOGIN APLIKASI

Setelah menginstall aplikasi selanjutnya, klik aplikasi yang sudah terinstall dan login dengan username dan password yang sudah diberikan seperti berikut:



Setelah login masuk ke bab selanjutnya yaitu pengenalan awal tampilan aplikasi mobile

BAB II

1. APLIKASI PENJUALAN MOBILE

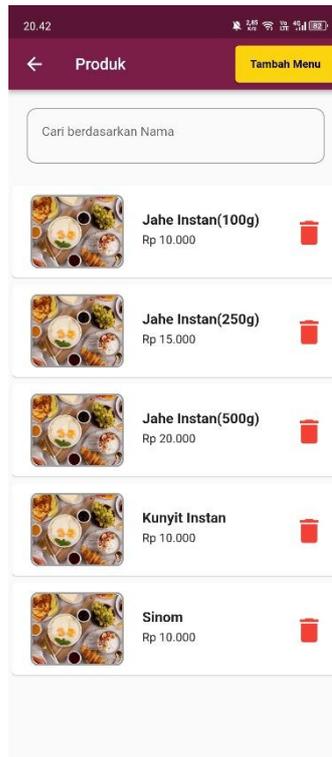
Setelah login, anda akan ditampilkan menu awal pada dashboard transaksi penjualan dimana terdapat beberapa fitur seperti pendapatan bulanan dan tahunan, master, penjualan, laporan, dan grafik penjualan dengan penjelasan fitur sebagai berikut:

- Pendapatan bulanan dan tahunan ini merekap seluruh transaksi penjualan pada bulan berjalan dan tahun berjalan
- Master ini digunakan untuk menambah atau mengatur kategori dan items atau menu
- Penjualan ini digunakan untuk transaksi yang biasa digunakan di kasir atau outlet untuk memproses pesanan pelanggan
- Laporan digunakan untuk melihat detail rekap jual beli yang sudah berlangsung dapat dilihat secara tahunan, bulanan, dan harian
- Grafik transaksi menunjukkan tren transaksi dari per-tahun, per-bulan, dan per-hari

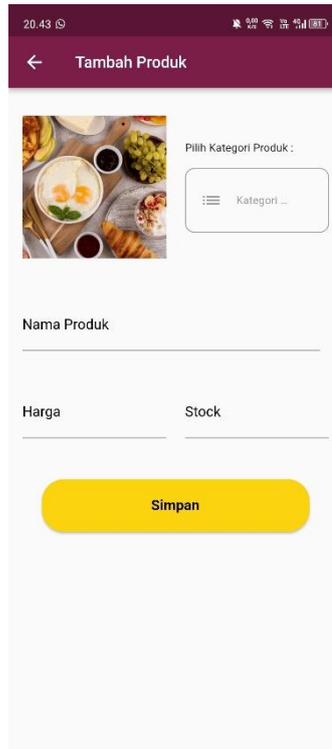


2. MASTER

Ketika klik master, anda akan diarahkan ke halaman dimana terdapat dua menu yaitu Master Item dan Master Kategori. Jika di klik master item akan memunculkan daftar menu atau produk yang akan dijual.



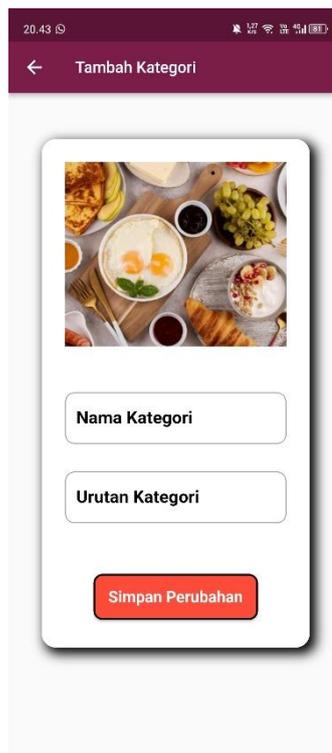
Anda juga bisa menambahkan produk baru dengan klik tambah produk, di halaman tambah produk anda bisa menambahkan keterangan pada produk baru seperti mengunggah gambar produk, kategori, nama produk, harga dan stoknya.



Setelah memahami master item, kita juga bisa menambahkan kategori lain jika diperlukan di master kategori, di halaman master kategori anda akan melihat daftar kategori yang sudah dibuat (default).

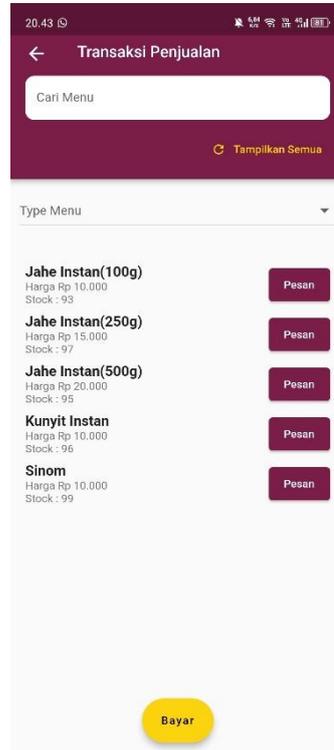


Klik tambah kategori untuk menambahkan kategori baru dan isikan nama kategori serta urutannya.



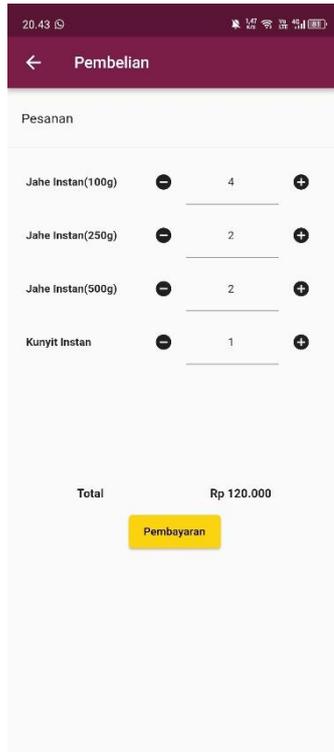
3. TRANSAKSI

Pada halaman awal terdapat transaksi dimana ini adalah fungsi utama aplikasi jual beli, saat di klik anda akan diarahkan ke halaman transaksi penjualan dimana terdapat menu-menu yang sudah dibuat di master item tadi, tombol pesan, dan tombol bayar.

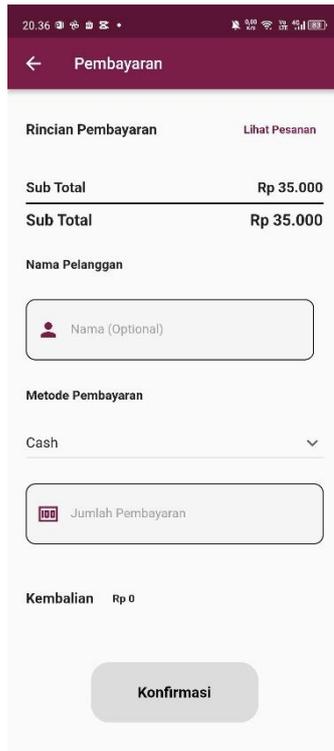


Pertama-tama pilih menu yang akan dipesan dan klik pesan, jika sudah dipilih maka klik bayar untuk lanjut ke pembayaran.

Setelah klik bayar anda akan diarahkan ke halaman pembelian dimana terdapat menu-menu yang dipesan serta jumlah yang dipesan, anda bisa mengatur jumlah pesanan yang dibutuhkan pelanggan sebelum ke pembayaran.



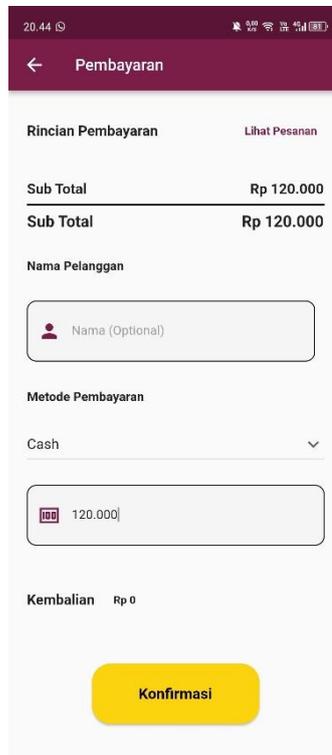
Jika sudah selesai disesuaikan, klik pembayaran, anda akan ditujukan ke halaman konfirmasi pesanan untuk mengkonfirmasi pesanan yang sudah dipesan. Jika sudah sesuai klik pembayaran.



Pada halaman pembayaran terdapat beberapa tampilan seperti:

- Rincian pembayaran
- Nama Pelanggan (opsional)
- Metode pembayaran (Cash atau QRIS)

Jika pelanggan membayar dengan metode cash, masukkan nominal uang yang diberikan lalu klik konfirmasi pesanan.



The screenshot shows a mobile application interface for a payment screen titled "Pembayaran". At the top, there is a status bar with the time 20:44 and various system icons. Below the title bar, there are two links: "Rincian Pembayaran" and "Lihat Pesanan". A table displays the payment summary:

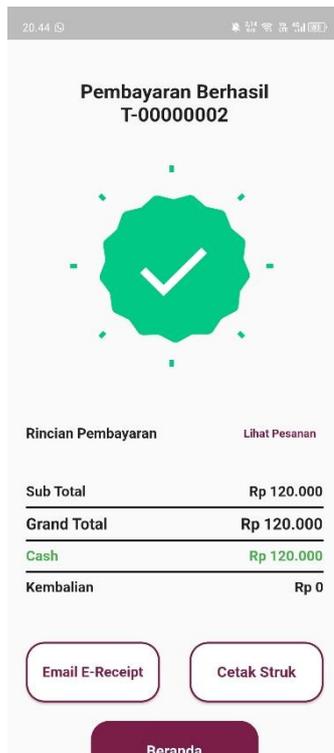
Rincian Pembayaran	
Sub Total	Rp 120.000
Sub Total	Rp 120.000

Below the table, there is a section for "Nama Pelanggan" with a text input field containing "Nama (Optional)". Underneath is the "Metode Pembayaran" section, where "Cash" is selected from a dropdown menu. A numeric keypad is visible, showing the amount "120.000" entered. At the bottom, there is a "Kembalian" section showing "Rp 0" and a prominent yellow "Konfirmasi" button.

Jika pelanggan membayar dengan metode Qris, masukkan qris statis yang sudah ada, lalu berikan kepada pelanggan, dan foto bukti pembayaran qris-nya, setelah itu klik konfirmasi.

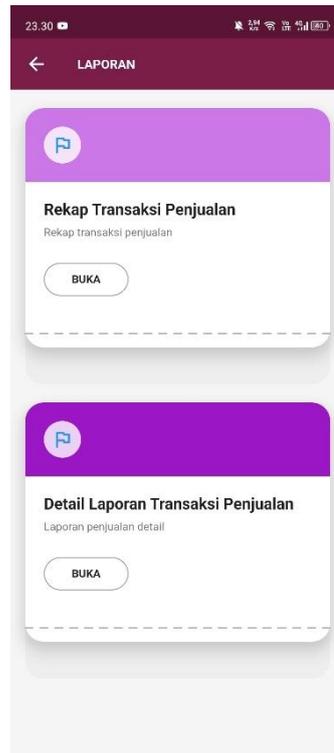


Setelah klik konfirmasi, Anda bisa mencetak struk pembayaran ke printer Bluetooth atau mencetak struk dari email pelanggan.



4. LAPORAN

Kembali ke halaman awal, sekarang kita akan ke menu laporan, Ketika sudah di klik laporan anda akan melihat dua menu yaitu rekap transaksi penjualan dan detil laporan transaksi penjualan.



Kita buka dari rekap transaksi penjualan, lalu terdapat beberapa tampilan antara lain:

- Filter tahun (untuk memilih tahun yang direkap)
- Nominal penjualan (rekap global yang berisi total pendapatan dan pendapatan dari metode pembayaran)
- Grafik untuk menunjukkan tren penjualan tiap bulan dalam satu tahun
- Di bawah grafik terdapat pendapatan dari masing-masing bulan



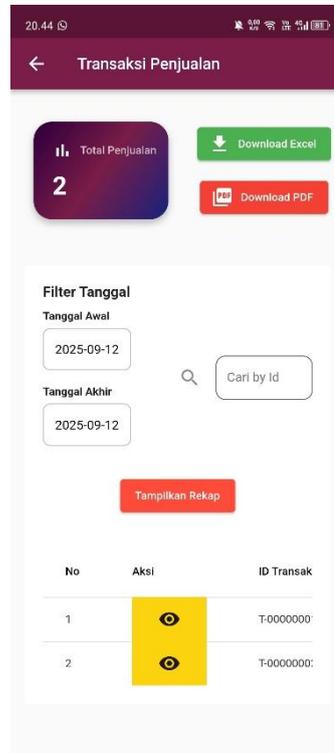
Ketika di klik masing-masing bulan, maka akan dibawa ke menu detil transaksi dari bulan yang dipilih dengan detil laporan harian, anda bisa mengekspor laporan ke dalam bentuk excell atau pdf.

Tanggal	Detail	Total Transaksi
Senin, 01-09-2025	Lampiran	Rp 0
Selasa, 02-09-2025	Lampiran	Rp 0
Rabu, 03-09-2025	Lampiran	Rp 0
Kamis, 04-09-2025	Lampiran	Rp 0
Jumat, 05-09-2025	Lampiran	Rp 0
Sabtu, 06-09-2025	Lampiran	Rp 0
Minggu, 07-09-2025	Lampiran	Rp 0
Senin, 08-09-2025	Lampiran	Rp 0
Selasa, 09-09-2025	Lampiran	Rp 0
Rabu, 10-09-2025	Lampiran	Rp 0
Kamis, 11-09-2025	Lampiran	Rp 0

Ketika di klik lampiran maka akan menampilkan struk detil transaksi pada hari tersebut berdasarkan nama menu dan kategorinya dan bisa mencetak struk bila diperlukan.

Kemudian kita buka detail laporan transaksi penjualan, lalu terdapat beberapa tampilan antara lain:

- Total penjualan
- Filter tanggal
- Cari ID transaksi
- Tombol tampilkan rekap



Pertama-tama kita tentukan tanggal berapa sampai berapa yang akan kita lihat, setelah di tentukan klik tampilkan rekap, nanti otomatis total penjualan akan terisi dengan sendirinya mengikuti total transaksi dari tanggal yang sudah ditentukan dan juga terdapat tabel transaksi di bawahnya.

Ketika klik maka kita bisa melihat struk transaksi penjualan per item, ini berfungsi apabila pelanggan lupa atau kehilangan struk dan ini bisa menjadi solusinya.



Jamu Herbal Barokah

Kec. Pacet

No Order : T-00000001
Order Time : 12 September 2025, 12:39
Pelanggan : Umum

PAYMENT SUMMARY

Jahe Instan(100g) 1 x Rp 10.000
Kunyit Instan 2 x Rp 10.000

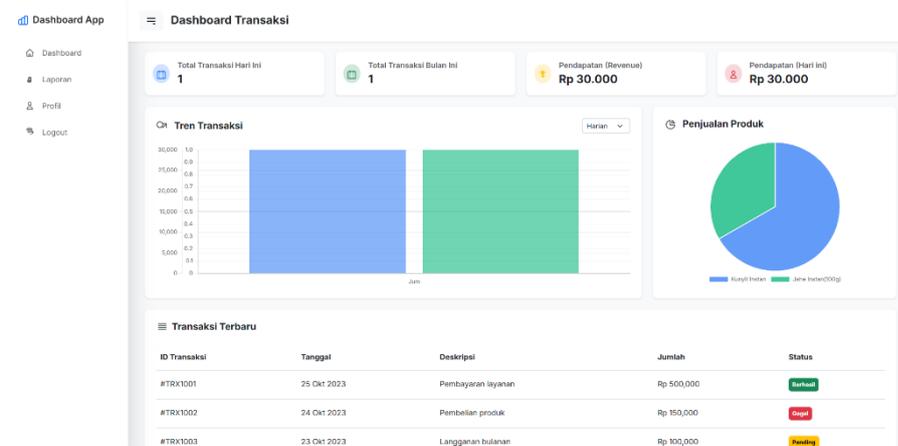
Subtotal Rp 30.000
TOTAL Rp 30.000

 Cetak Struk

BAB III

1. PENGENALAN BACK OFFICE

Back office ini berbasis web dengan link yang sudah disediakan untuk melihat transaksi penjualan dari website dimana menu awal akan tampil dashboard yang menampilkan keterangan transaksi atau penjualan dari aplikasi mobile tadi. Keuntungannya adalah Ketika memiliki cabang anda tidak perlu ke outlet satu-persatu untuk melihat transaksinya, semua sudah dikontrol melalui back office ini.



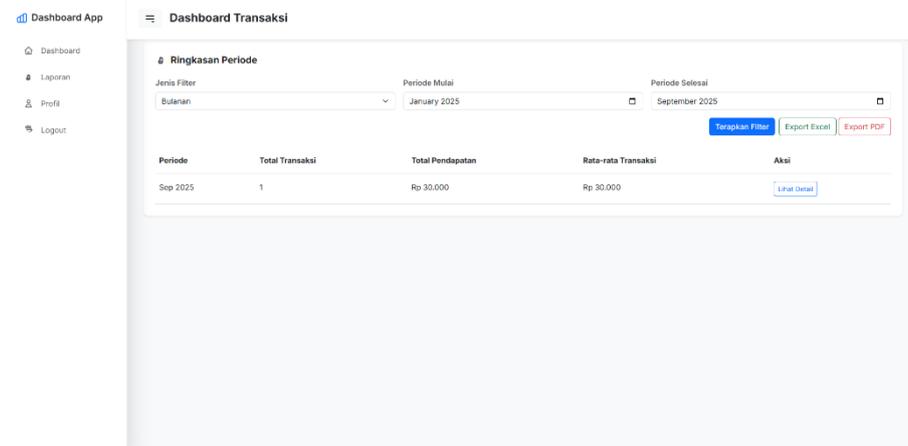
2. LAPORAN PENJUALAN

Kemudian di samping kiri terdapat laporan penjualan dimana isinya adalah rekap transaksi penjualan.

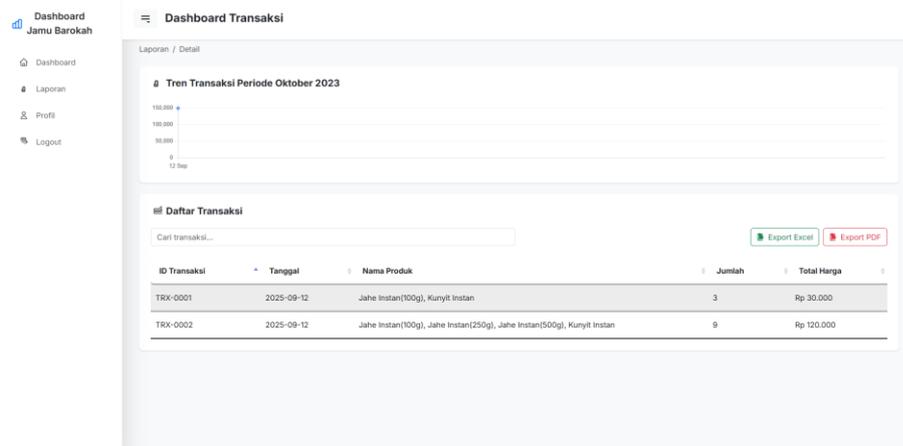
Cara menggunakannya kita harus menentukan periode yang kita butuhkan

- Jenis filter : terdapat dua opsi tahunan dan bulanan
- Periode mulai : memilih bulan awal
- Periode selesai : memilih bulan akhir

Kemudian setelah ditentukan periodenya klik terapkan filter, yang dimana nantinya terdapat tabel untuk melihat total transaksi, total pendapatan, dan rata-rata transaksi.



Jika klik lihat detail maka terdapat laporan transaksi dalam satu bulan tersebut dan juga grafik transaksi.



BAB IV

1. KESIMPULAN

Program pengabdian masyarakat ini bertujuan untuk mendorong percepatan digitalisasi di sektor UMKM, khususnya dalam hal pengelolaan transaksi dan pencatatan keuangan. Kami menyadari bahwa saat ini semakin banyak pelaku usaha yang telah beralih menggunakan sistem Point of Sale (POS) berbasis digital dengan berbagai pilihan harga berlangganan yang variatif. Hal ini menunjukkan adanya kesadaran akan pentingnya efisiensi dan akurasi dalam pengelolaan bisnis.

Namun di sisi lain, masih terdapat banyak UMKM yang belum terbiasa atau belum memiliki akses terhadap teknologi digital, baik karena keterbatasan sumber daya maupun kurangnya pemahaman terhadap manfaatnya. Padahal, digitalisasi bukan sekadar tren, melainkan kebutuhan mendesak di tengah perubahan perilaku konsumen yang kini lebih memilih transaksi digital yang cepat, fleksibel, dan transparan.

Melalui pengembangan aplikasi penjualan ini, kami ingin memberikan solusi yang sederhana namun efektif bagi UMKM agar mereka dapat mulai beradaptasi dengan sistem digital secara bertahap. Dengan pencatatan yang lebih akurat dan terstruktur, pelaku usaha dapat memantau performa penjualan, menentukan target yang realistis, serta mengambil keputusan bisnis yang lebih tepat.

Kami berharap program ini dapat menjadi pemantik semangat bagi UMKM untuk terus berkembang dan berinovasi, serta menjadi bagian dari ekosistem digital yang inklusif dan berkelanjutan.

2. PENUTUP

Demikian buku panduan ini kami susun sebagai bagian dari hasil kegiatan pengabdian kepada masyarakat yang bertujuan untuk mendukung digitalisasi UMKM melalui pengembangan aplikasi penjualan. Kami menyadari bahwa proses adaptasi teknologi bukanlah hal yang instan, namun dengan pendampingan yang tepat dan solusi yang sesuai kebutuhan, UMKM dapat tumbuh lebih tangguh dan responsif terhadap perubahan zaman.

Kami berharap panduan ini dapat menjadi acuan yang bermanfaat bagi para pengguna aplikasi, khususnya mitra UMKM Jamu Herbal Barokah dan Krupuk Ikan UD Mela Jaya, dalam mengelola usaha secara lebih efektif dan efisien. Semoga aplikasi ini dapat menjadi langkah awal menuju transformasi digital yang berkelanjutan, serta membuka peluang baru dalam pengembangan bisnis di masa mendatang.

Ucapan terima kasih kami sampaikan kepada seluruh pihak yang telah mendukung terlaksananya program ini, baik dari lingkungan akademik maupun mitra UMKM.

Semoga sinergi ini dapat terus terjalin dan memberikan dampak positif yang lebih luas bagi masyarakat.

Akhir kata, kami mohon maaf apabila terdapat kekurangan dalam penyusunan panduan ini. Semoga segala upaya yang telah dilakukan dapat memberikan manfaat dan keberkahan bagi semua pihak yang terlibat.